

Vergroot je kansen (werkblad)

Ben ik een betrouwbare en stabiele partner?

Cyber en security

- ☐ Heb ik mijn basis cybersecurity op orde?
- ☐ Regelmatig maken van back-up en controle hiervan
- ☐ Multi Factor Authentication
- ☐ Rechten beheer
- ☐ Systemen actueel (patchmanagement)
- ☐ Bewustwording op de werkvloer (foto's, delen van tekeningen, USB-gebruik)
- ☐ OT machines en apparaten remote toegang zoals camera's

Ga naar

www.samendigitaalveilig.nl/partners/metaalunie-2

Voor een basis check, NIS-2 check.

Indien jouw klanten certificering eisen ga naar:

<https://hetccv.nl/keurmerken/cybersecurity/cyra/>

Check in contracten of subcontracten of je moet voldoen aan ABDO. Bedenk welke ingrediënten voor een beveiligingsplan voor jouw bedrijf aandacht behoeven:

- ☐ Personeelsbeveiliging
- ☐ Fysieke toegangscontrole
- ☐ Procedures voor geheimhouding
- ☐ Benoem een beveiligingsfunctionaris
- ☐ Indien nodig risico-analyse en scheiding werkruimtes
- ☐ Kijk of je ketenpartners ook moeten voldoen

Regels export en EU

Inventarisatie exportcontrole

- ☐ Wij maken producten die onder dual-use of militaire controle kunnen vallen.
- ☐ Onze klanten hebben exportlicenties nodig (heeft dit invloed op onze leveringen?).
- ☐ In welke landen zitten huidige en toekomstige ketenpartners?

- ☐ Willen we zelf grenzen stellen (bijv. alleen NAVO)?
Noteer landen waar jullie wél / niet voor willen leveren

Noteer jullie voorlopige exportstandpunt."

Kwaliteit, ISO, certificering

- Hebben we ISO 9001 op orde?
- Moeten wij aanvullend AS 9100 / ISO 27001 / AQAP certificering halen?
- Hoe goed is onze traceability & documentatie?
- Werken we al met revisiebeheer / change control?
- Verwachten we dat onze klanten hogere eisen gaan doorleggen?

Invulvak: onze belangrijkste aandachtspunten.

Ketensamenwerking / Digitalisering / Traceability

Check, ben ik aan de slag met

- ☐ Scherp documentbeheer (revisies, tekeningen, versiecontrole).
- ☐ Traceability-light: batches, materiaalcertificaten op orde?
- ☐ Ik ben gewend om automatisch digitaal te communiceren met mijn klanten en leveranciers via bijvoorbeeld SCSN, IDA of een andere methode (portals, providers) .

Noteer hier jouw belangrijkste aandachtspunten

Mensen Organisatie, rollen

Breng per afdeling

- ☐ Engineering
- ☐ Productie
- ☐ Sales
- ☐ IT
- ☐ Overig

In kaart welke veranderingen te verwachten zijn, of er veiligheidissues spelen of bijvoorbeeld beperkingen in personeel.

Ethiek

Laat het team 3 vragen beantwoorden:

1. Waarom zouden wij de defensiemarkt in willen (veiligheid, innovatie, omzet, strategische autonomie, etc.)
2. Aan wat voor product-typen willen we wel bijdragen, en aan welke niet?
3. Hoe leggen we dit uit aan onze medewerkers, klanten in andere sectoren, omgeving en pers?

Onze voorlopige ethische uitgangspunten in één zin: ..."

Stabiliteit & Continuïteit

- ☐ Kan ik de gevraagde producten met voldoende marge maken?
- ☐ Heb ik voldoende kennis/kunde in huis om aan de vraag te voldoen?
- ☐ Kan ik producten met mijn bestaande machines maken of verwacht ik grote investeringen?
- ☐ Hoeveel procent van mijn omzet maakt Defensie / OEM-er uit van mijn totaal?
- ☐ Kan ik meerjaren contract of volume overeenkomst krijgen die de voorspelbaarheid en de continuïteit verhogen?
- ☐ Zijn de grondstoffen de komende jaren goed beschikbaar?
- ☐ Hebben wij een (digitaal) productpaspoort en zijn onze onderdelen (batches) traceerbaar in geval van calamiteiten.